



Hallo, schön, dass Du uns gefunden hast! Wir sind die Blackhawk Network GmbH, Teil eines innovativen und weltweit sehr erfolgreich agierenden Konzerns im Bereich Gutscheine, Prepaid-Karten, Bezahlung und Incentivelösungen. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in Köln einen

## SALES MANAGER B2B (M/W)

### Was Dich in dem Job erwartet

- Du akquirierst große und mittelständische B2B-Kunden aus unterschiedlichen Zielbranchen und präsentierst dort unsere Lösungen vor Geschäftsführern, Personalleitern und Marketingentscheidern.
- Basierend auf Deinen Erfahrungen auf dem Markt gibst Du uns Input, wie wir unsere Produkte noch besser den Bedürfnissen unserer Kunden anpassen können.
- Du verhandelst Verträge bis auf die höchste Management-Ebene und erstellst hierfür in Zusammenarbeit mit den internen Fachbereichen kundenspezifische Lösungskonzepte und Angebote.

### Klingt spannend? Super! Das wünschen wir uns von dir

- Du kennst Dich im Vertrieb beratungsintensiver Lösungen und Dienstleistungen aus, idealerweise in den Bereichen Incentive & Loyalty Solutions, HR Lösungen, Payment Services oder E-Commerce. In jedem Fall bringst Du ein hohes Interesse an digitalen Technologien mit.
- Du liebst es, im Team zu arbeiten, insbesondere mit internationalen Kollegen. Dabei helfen Dir deine verhandlungssicheren Deutsch- und guten Englischkenntnisse immer zuverlässig weiter.
- Auch bei langwierigen Projekten hältst Du durch, bleibst strukturiert und verlierst das Ziel nicht aus den Augen.

### Und das bieten wir Dir dafür

- Vertrauen: Du bekommst nicht nur einen Job mit viel Gestaltungsfreiraum, Du kommst und gehst auch wann Du möchtest - Hauptsache, Du machst Deinen Job gut!
- Unsere Mitarbeiter sollen die Produkte kennen, die Sie verkaufen. Daher bekommst Du zusätzlich zu deinem Gehalt aus Fixum und Provision monatlich 44 Euro steuerfreien Sachbezug in Form unserer Benefit Card Premium sowie Mitarbeiterrabatt auf unserer Webseite [geschenkkartenwelt.de](https://geschenkkartenwelt.de).
- Damit Du immer rechtzeitig beim Kunden sein kannst, stellen wir einen Firmenwagen der gehobenen Mittelklasse inkl. Tiefgaragenstellplatz und außerdem ein Mobiltelefon (inkl. privater Nutzung) und natürlich einen Laptop - so kannst Du nach der Einarbeitung auch mal im Home Office arbeiten.
- Um dich zwischendurch auch mal richtig entspannen zu können, bekommst du von uns 30 Urlaubstage im Jahr.
- Wir veranstalten regelmäßig Firmen-Events mit gutem Essen, super Stimmung und einem wirklich tollen Team, aber auch sonst ist für deine Verpflegung mit Kaffee und Wasser gesorgt.
- Einen Kicker haben wir nicht, aber wenn Du zwischendurch den Kopf frei kriegen musst, kannst Du mit den Kollegen eine Runde Dart spielen.

Wir finden, das klingt alles richtig gut. Wenn Du das genauso siehst, freuen wir uns sehr auf Deinen Lebenslauf, gerne mit Gehaltsvorstellung. Bitte gib dabei die *Referenznummer SMYF1* an. Falls Du noch Fragen hast, wende Dich einfach telefonisch oder per E-Mail an Regina Hamacher unter [jobs@bhnetwork.de](mailto:jobs@bhnetwork.de).

[www.bhnetwork.de](http://www.bhnetwork.de) | [www.bhengagement.de](http://www.bhengagement.de)