



Hallo, schön, dass Du uns gefunden hast! Wir sind die Blackhawk Network GmbH, Teil eines innovativen und weltweit sehr erfolgreich agierenden Konzerns im Bereich Gutscheine, Prepaid-Karten, Bezahlung und Incentivelösungen. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in Köln einen

ACCOUNT MANAGER B2B (M/W)

Was Dich in dem Job erwartet

- Du koordinierst federführend das digitale Onboarding sowie die Abrechnungsprozesse Deiner Kunden. Hierfür stellen wir Dir konzernerneigene Tools zur Verfügung.
- Als Hauptansprechpartner für Deine Kunden führst du Marketingprogramme durch, indem Du diese konzeptionierst und steuerst.
- Du findest für jeden Kunden die passende technische Lösung, entwickelst Deine Bestandskunden weiter und pflegst dabei gleichzeitig Deine Kunden-Beziehungen. Parallel baust Du Dein Netzwerk weiter aus.

Klingt spannend? Super! Das wünschen wir uns von dir

- Du verfügst bereits über Erfahrung im B2B Account Management für große und mittelständische Unternehmen. Da wir überwiegend beratungs- bzw. erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen anbieten, hast du idealerweise auch schon in diesem Bereich gearbeitet.
- Wir sind sehr digital unterwegs, deswegen wünschen wir uns von Dir eine hohe Affinität zu digitalen Geschäftsprozessen. Als Account Manager solltest Du außerdem Spaß daran haben, diese Geschäftsprozesse permanent für bestehende Kunden zu optimieren und weiter zu entwickeln.
- Du beherrschst sowohl Deutsch als auch Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift. Erfahrung mit Salesforce ist ein Pluspunkt, aber kein Muss.

Und das bieten wir Dir dafür

- Wir vertrauen Dir: Du bekommst nicht nur einen Job mit viel Gestaltungsfreiraum, Du kommst und gehst auch wann Du möchtest - Hauptsache, Du machst Deinen Job gut!
- Unser Büro befindet sich keine 10 Gehminuten vom Kölner Hbf entfernt. Du hast die Wahl zwischen JobTicket und Tiefgaragenstellplatz, so dass Du deinen Weg zur Arbeit möglichst stressfrei gestalten kannst.
- Damit Du Dich von der Arbeit auch mal so richtig erholen kannst, bekommst von uns 30 Urlaubstage pro Jahr.
- Wir sehen Dich mit Deinen Talenten und bieten Dir passgenaue Weiterentwicklungsmöglichkeiten innerhalb des Unternehmens.
- Zusätzlich zu Deinem Gehalt erhältst Du monatlich 44 Euro steuerfreien Sachbezug in Form unserer Benefit Card Premium sowie Mitarbeiterrabatt in unserem Online Shop.
- Wir veranstalten regelmäßig Firmen-Events mit gutem Essen, super Stimmung und einem wirklich tollen Team, aber auch sonst ist für deine Verpflegung mit Kaffee und Wasser gesorgt.
- Den Kicker sparen wir uns, aber wenn Du zwischendurch den Kopf frei kriegen musst, kannst Du mit den Kollegen eine Runde Dart spielen.

Wir finden, das klingt alles richtig gut. Wenn Du das genauso siehst, freuen wir uns sehr auf Deinen Lebenslauf, gerne inkl. Gehaltsvorstellung. Bitte gib dabei die *Referenznummer AMYF1* an. Falls Du noch Fragen hast, wende Dich einfach telefonisch oder per E-Mail an Regina Hamacher unter jobs@bhnetwork.de.

www.bhnetwork.de | www.bhengagement.de

Kontakt

Blackhawk Network GmbH, Gereonstraße 43-65, 50670 Köln | jobs@bhnetwork.de | +49 (0)221 56 95 75 76