

ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT SUCHEN WIR EINEN

Account Manager Distribution Partner (m/w/d)

Die **Blackhawk Network GmbH** ist Teil eines der weltweit führenden Unternehmen in den Bereichen Prepaid und Bezahlung. Wir bieten unseren Kunden innovative Lösungen im Vertrieb von Gutscheinen, Prepaid-Karten, Bezahlung und Incentive Lösungen und wachsen in diesen Geschäftsfeldern seit Jahren.

Die Distribution unserer Produkte erfolgt über den stationären Einzelhandel, B2B sowie unterschiedliche digitale Kanäle. Unser Vertriebsnetz im stationären Einzelhandel umfasst mehr als 30.000 Verkaufsstellen in Deutschland, Österreich, der Schweiz und CEE.

Deine Aufgaben

- Du betreust eigenständig Accounts im Einzelhandel und entwickelst diese operativ wie strategisch
- Hierbei spielt die Konzeption und Durchführung von Verkaufsförderungs- und Marketingaktivitäten für und in Abstimmung mit unseren Partnern eine wichtige Rolle
- Auch die Neukundenakquise und Teilnahme an Ausschreibungen ist ein wichtiger Bestandteil für unser weiteres Wachstum
- Als Schnittstelle zu unseren Kunden findest Du Dich in unterschiedlichen Projekten wieder und greifst auf die internen Ressourcen zu.
- Damit Du jederzeit voll im Bilde über das Geschäft bist analysierst Du die Partnerkennzahlen und leitest entsprechende Maßnahmen ein

Das wünschen wir uns von Dir

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder eines vergleichbaren Studiengangs
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Account-Management/-Vertrieb in den Bereichen Konsumgüter/Handel/Telekommunikation
- Spaß am Kundenkontakt und der Kontaktaufnahme mit neuen potenziellen Handelspartnern
- Projektmanagementenerfahrung
- Interesse an IT/technischen Sachverhalten und Systemen sowie analytisches Denkvermögen
- Routinierter Umgang mit den gängigen MS Office Anwendungen (vor allem Excel)
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise, Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Zuverlässigkeit
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

Wir bieten Dir

- Selbstständiges Arbeiten mit viel Gestaltungsspielraum und der Möglichkeit „richtig was zu bewegen“
- Kurze Wege und direkte Kommunikation im Unternehmen
- Innovatives und internationales Arbeitsumfeld
- Angenehme und kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Zentraler Arbeitsplatz im Herzen Kölns in Kombination mit Homeoffice falls gewünscht
- Attraktives Gehalt, 30 Urlaubstage, Dienst-Handy und -Laptop

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine vollständige Bewerbung per E-Mail unter Angabe Deines Gehaltswunsches und möglichen Eintrittsdatums. Für Rückfragen steht Dir Sebastian Odenthal telefonisch oder per E-Mail gerne zur Verfügung.

Blackhawk Network GmbH

Sebastian Odenthal

Gereonstr. 43-65

50670 Köln

sebastian.odenthal@bhnetwork.com

Tel.: 0221 / 56 95 75 76